

Exhibition & Business

海外展示会や海外向け営業活動で必要となる接客・商談英語と英文資料作成能力を習得し、
自社の商品・サービスを英語で効果的に提案できる状態を目指す。

✓ 講義+演習+ロールプレイ

✓ 実務で使う場面を想定

✓ 1名からお申込み可能

1名あたり

¥400,000
+税

この研修で学べること

全20テーマ・標準時間 10時間

- | | |
|--|---|
| <p>1 展示会英語の基本 30分
展示会で使用する頻出表現・専門用語</p> <hr/> <p>3 来場者対応 30分
来場目的・関心・企業情報を確認する質問</p> <hr/> <p>5 商品説明 30分
特徴・用途・メリットを短時間で説明</p> <hr/> <p>7 条件説明 30分
価格、MOQ、納期、物流、支払条件</p> <hr/> <p>9 英文会社資料 30分
Company Profileの構成・必要情報</p> <hr/> <p>11 英語コピー作成 30分
商品の特徴を短く伝えるHeadline・Catch Copy</p> <hr/> <p>13 プレゼン構成 30分
Introduction→Problem→Solution→Benefit→Closing</p> <hr/> <p>15 質疑応答 30分
商品仕様、価格、納期等への即時回答</p> <hr/> <p>17 展示会後の営業 30分
Thank-you Email・資料送付・商談依頼</p> <hr/> <p>19 展示会総合演習 30分
声掛け→ヒアリング→商品説明→商談誘導を実践</p> | <p>2 来場者への声掛け 30分
自然なファーストアプローチと会話の開始方法</p> <hr/> <p>4 ブース案内 30分
商品展示場所、デモ、資料等への誘導</p> <hr/> <p>6 商談につなげる質問 30分
ニーズ、販売地域、数量、課題などのヒアリング</p> <hr/> <p>8 商談クロージング 30分
名刺交換、資料送付、次回ミーティング設定</p> <hr/> <p>10 商品資料 30分
Product Sheet・商品説明文の作成</p> <hr/> <p>12 資料作成演習 30分
英文会社・商品紹介資料の作成</p> <hr/> <p>14 商品プレゼン 30分
1〜3分程度の英語ピッチ作成</p> <hr/> <p>16 商談対応 30分
バイヤーを想定した提案・交渉演習</p> <hr/> <p>18 リード管理 30分
見込み客の分類、優先順位、次回アクション設定</p> <hr/> <p>20 プレゼン・評価 30分
英語商品プレゼン、講師フィードバック・理解度確認</p> |
|--|---|



Bay Elite Co., Ltd

お申込み・お問い合わせ

Tel 080-6374-7010 / Mail s-takahashi@bay-elite.com

主催：株式会社Bay Elite 兵庫県神戸市中央区栄町通5-2-2 er.kobe 407